



Dr. Uwe Brückner

*Um **Führen** zu können, müssen Führungskräfte in einer Welt der immer schneller werdenden Prozesse eigene Verhaltensmuster erkennen und durchbrechen können, um handlungsfähig zu bleiben und Mitarbeiter zu motivieren.*

***Entwicklung** umfasst für mich drei Kernbereiche:*

- *Fähigkeiten und Stärken bewusst ausbauen und eigene Kreativität entfalten*
- *Mut entwickeln für Veränderungen und Spaß am Tun*
- *Motivierende Ziele definieren und diese nachhaltig erreichen*

Ohne Selbstreflektion und eigene Entwicklung ist Führung nicht möglich.

Dr. Uwe Brückner

Berater | Trainer | Coach

Mobil: 0151 – 174 68 587

E-Mail: uwe.brueckner@sparringspartner.de

Professioneller Hintergrund:

- Berater, Trainer und Coach
- Trainer und Führungskraft im Vertrieb
- Trainer für MBTI
- Systemischer NLP-Coach

Schwerpunkte in Beratung, Training und Coaching:

- Führungskräfteentwicklung
- Persönlichkeitsentwicklung
- Coaching von Führungskräften
- Karrierecoaching
- Teamentwicklung und -coaching
- Verhandlungsführung
- Kommunikation und Gesprächsführung
- Präsentation und Moderation

Aktuelle Themen & Projekte:

- Entwicklung eines Trainings- und Fortbildungskonzepts für den Vertrieb und Kundenservice der Evonik Industries AG
- Durchführung von Vertriebstrainings mit den Schwerpunkten Teamentwicklung und Verhandlungsführung
- Business-Einzelcoachings im Bereich Key Account Management
- Unterstützung als Coach bei der Durchführung von Marketing-Projekten
- Individuelle Entwicklungsscoachings zur Berufs- und Lebensplanung

Aus- und Weiterbildung:

- Weiterbildung MBTI-Lizensierung (opp/ a-m-t)
- Weiterbildung Mentalcoaching (Weda-Training)
- Weiterbildung Gesundheitscoaching (Blessing Training & Coaching)
- Ausbildung zum DVNLP-Coach (Odenwald-Institut)
- 15 Jahre Marketing- und Vertriebserfahrung
- Studium der Chemie mit Promotion

Trainingssprache & Einsatzgebiet:

- Deutsch, Englisch
- Einsatzbereich bundesweit